

CURSO	:	CAPITAL DE RIESGO Y EMPRENDIMIENTO
TRADUCCION	:	VENTURE CAPITAL/ PRIVATE EQUITY & ENTREPRENEURSHIP
SIGLA	:	ICS 2016
CREDITOS	:	10
MODULOS	:	02
REQUISITOS	:	ICS3413 FINANZAS I, 350 CREDITOS AUTORIZACION DE LA UNIDAD ACADEMICA
CARACTER	:	OPTATIVO
DISCIPLINA	:	INGENIERÍA

I. DESCRIPCION

Durante este curso, queremos entregarle a los alumnos conocimientos y herramientas que no solo los ayuden a emprender, sino que los preparen para ser mejores empresarios. Aprenderán herramientas prácticas y las metodologías actuales para evaluar, negociar y gestionar acuerdos en un emprendimiento o negocio.

El objetivo principal de este curso es acercar el mundo de los negocios a la Escuela de Ingeniería y así, brindar la oportunidad de aprender y comprender la forma en que se financian los negocios, cómo se gestan los acuerdos y las características comunes en los casos de éxito, proporcionando a los alumnos más y mejores conocimientos al momento de enfrentar los desafíos en sus carreras profesionales.

Para lograr estos objetivos los alumnos participarán de clases basadas en la metodología de casos, que les permitirá discutir respecto de las materias que enseñaremos e incentivándolos a compartir sus puntos de vista en un ambiente colaborativo. No solo aprenderán la teoría y conceptos en el mundo del Capital de Riesgo y Private Equity, sino que también tendrán la oportunidad de escuchar historias de éxito de primera fuente mediante la visita de emprendedores y empresarios del país.

II. OBJETIVOS

Que los alumnos:

- i. Aprendan los conceptos básicos del mundo del emprendimiento y los negocios
- ii. Incorporen a sus habilidades herramientas de evaluación, negociación y gestión
- iii. Comprometan las últimas técnicas, conceptos y mejores prácticas que se utilizan hoy en el mundo de los negocios y el emprendimiento
- iv. Entiendan las principales características del Capital de Riesgo
- v. Aprendan las terminologías y las diferentes estrategias de inversión en el mundo del Private Equity
- vi. Aprendan a trabajar en equipo preparando la evaluación de un negocio, y posteriormente negociando las condiciones y términos del mismo

Al finalizar el curso el alumno será capaz de:

- a) Realizar evaluaciones financieras con el método DCF y en base a comparación de múltiplos
- b) Estructurar una estrategia de negociación en el ámbito de una oportunidad de negocio
- c) Entender las terminologías que se manejan en el mundo de Capital de Riesgo y Private Equity
- d) Saber las oportunidades de financiamiento que existen para los negocios en las diferentes etapas de su desarrollo

III. CONTENIDOS

1. Herramientas Fundamentales de Evaluación Financiera, Negociación y Gestión
2. Conceptos y Tendencias en el Capital de Riesgo
3. Conceptos y Tendencias en el Private Equity
4. Ejercicio Final de Evaluación, Negociación y Estructura de Acuerdo

IV. METODOLOGIA

Módulos: 2 Cátedras semanales

El curso se desarrollará utilizando la metodología de enseñanza basada en casos, la cual incentiva una discusión entre todos los integrantes del curso permitiendo un aprendizaje conjunto de las materias expuestas.

Paralelamente se presentaran invitados con el objetivo de escuchar sus experiencias que estén relacionadas al mundo del Capital de Riesgo y Private Equity.

Este curso está desarrollado de forma tal que el alumno dedique al estudio personal un promedio de 7 horas a la semana.

V. EVALUACION

El curso contempla la realización de una interrogación durante el semestre. La interrogación tendrá por objetivo un aprendizaje regular de conceptos relevantes.

Al final de curso los alumnos deberán realizar un trabajo en grupo donde deberán utilizar todas las herramientas aprendidas. Deberán evaluar un negocio, negociar con una contraparte y estructurar un memorándum de entendimiento. La evaluación se realizara tanto del proceso como del resultado del trabajo.

La metodología de casos requiere de una importante componente de participación de los alumnos en las discusiones de los casos. La nota más relevante en el promedio final tendrá relación con la participación de cada alumno durante la clase.

La nota final del curso se calculará de la siguiente forma:

Interrogación:	20%
Trabajo Grupal (Examen):	30%
Preparación de Casos:	20%
Participación en Clases:	30%

VI. BIBLIOGRAFIA

Lecturas Mínimas

- Yale University Investments Office
- Iron Gate Technologies
- The Bullard houses
- Commercial Fixtures
- Jon Hirschtick's New Venture
- E-Docs
- Onda de Mar
- La Martina
- Summit Partners- The FleetCor Investment
- Apax Partners and Xerium
- MIT/FIT Corporation: Negociacion entre un VC y un emprendedor.

Lecturas Complementarias

- VC Market Overview, Venture source
- Private Equity, Jenkinson
- Private Equity Overview, UBS
- Information Sources about Private Equity, Lerner
- The Structure and Governance of Venture Capital Organizations
- A summary of valuation methods, Kaplan
- Note on Discounted Cash Flow Valuation Methods, Kaplan
- Note on Valuation in Entrepreneurial Settings, Kaplan
- Note on the Cash Flow to (Levered) Equity Method, Kaplan
- Essentials of Negotiation, páginas 13-20
- Strategies of Influence, páginas 35-52
- Negotiating Rationally, páginas 1-35 (obligatorio) y 36-53 (opcional)
- The Monk and the Riddle
- The Venture Capital Method
- Valuating the company
- What is Value anyway?
- Valuing Private Companies
- Opportunity Recognition
- The syndication of Venture Capital Investments
- Venture Capital Investment Contracts
- Trends in terms of venture financing in Silicon Valley
- The basic of negotiating, due diligence and structuring
- How much cash does your company need?
- How to Write a great business plan
- How to pitch an Investor?
- How to write an executive summary for an investor?